Négocier un protocole pré-électoral

Afin de conforter sa première place aux élections professionnelles en Bretagne, la CFDT doit multiplier les nouvelles implantations. La négociation du protocole pré-électoral revêt une importance capitale pour installer les bases d'un dialogue social de qualité au sein de l'entreprise et il est nécessaire de s'y préparer. Il s'agit de s'approprier le cadre juridique en perpétuelle évolution et acquérir une vision stratégique de la négociation de protocole. En participant à cette formation vous deviendrez une ressource à la fois pour votre syndicat, mais aussi pour votre Union départementale en intégrant un réseau de négociateurs de protocole pré-électoral.



OBJECTIF

• Être en capacité de négocier des protocoles pré-électoraux dans les différents champs professionnels.



PROGRAMME

- Les enjeux liés à la négociation de protocoles pré-électoraux
- La notion de mandatement
- La préparation de la négociation : la prise en compte du contexte de l'entreprise et de la politique du syndicat
- Les contours juridiques de la négociation de protocoles pré-électoraux



PUBLIC

 Militants motivés pour rejoindre le réseau de négociateurs de protocole pré-électoral **CFDT** Bretagne



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques, méthodologiques et législatifs
- Pédagogie active
- Livret stagiaire
- Étude de cas
- Échanges et travaux en grand groupe et sous-groupes



DATES ET LIEUX

- 20 mai 2025, Rennes (35)
- 14 octobre 2025, Brest (29)



• Prise en charge des frais de formation : CSE ou syndicat •

